

Intensivtraining Professional Business Networking

Special für Coaches und Trainer der Entspannungsakademie!

„Klassischer“ Vertrieb mit Kaltakquise, der Verteilung von Flyern, etc. war gestern! Selbst routinierte Verkäufer müssen ihre Handlungsweise umstellen, um zum Erfolg zu kommen. „Netzwerken“ heißt das Zauberwort der Zukunft und genau darum geht es in diesem Intensivtraining für angehende Netzwerkprofis!

Netzwerken ist der Vertrieb der Zukunft

Kaltakquise kann frustrierend sein und die Verwendung von Printmedien bringt keinen nachvollziehbaren Erfolg. Das Netzwerken wird Ihnen eine völlig neue Art des Vertriebs zeigen. Sie werden ständig neue Menschen kennen lernen, Kooperationen eingehen, anderen helfen (was Ihnen zusätzlich noch ein gutes Gefühl geben wird) und Empfehlungen erhalten, wo Sie sie vielleicht am wenigsten erwartet haben. Ein gut „geöltes“ Netzwerk arbeitet für Sie und das von ganz allein.

Netzwerken – Der Vertrieb für Profis

Unter Anwendung des vermittelten Wissens über das Netzwerken können Sie zukünftig fast gänzlich auf den altmodischen Vertrieb verzichten und sich mit weniger Zeitaufwand und mehr Spaß an der Durchführung einen neuen großen Kundenstamm aufbauen.

Während des gesamten Seminars wird es immer wieder Einzel- oder Gruppenübungen geben, deren Inhalte sich speziell auf Ihr Unternehmen beziehen. Dies vereinfacht die Umsetzung der vermittelten Inhalte. Bei vielen Trainings lernt man nur die Technik, jedoch nicht, wie man diese auch für sich selbst anwendet. Wir erarbeiten in offenen Gruppen- und Einzelübungen genau IHREN Elevator-Pitch, der auf Ihr Business zugeschnitten ist. Am Ende des Trainings stehen einfach umzusetzende Anleitungen und Anregungen, die Sie ohne weitere Hilfe umsetzen können!

Inhalte und Ablauf:

- Networking Basics: Warum der altmodische Vertrieb auf Dauer scheitern wird und wie Sie ganz einfach ins moderne Netzwerken einsteigen können
- Elevator Pitch: Präsentieren Sie sich und Ihr Unternehmen in Ihrer persönlichen 1-Minuten Präsentation, um sich vor anderen Unternehmen aus der breiten Masse herauszuheben
- 4 Netzwerktypen: welcher der 4 Verhaltenstypen auf Netzwerkveranstaltungen sind Sie und wie können Sie sich dabei verbessern
- Richtig kooperieren durch Strategische Allianzen:
Mach aus einem Kunden fünf neue!



Zielgruppe:

Das Intensivtraining richtet sich alle, die mehr Kunden gewinnen und dabei „neue“ Wege gehen möchten.

**Als besonderes Goody erhalten Teilnehmer
„Das Praxishandbuch für
Netzwerkveranstaltungen“
als Vorbereitung zum Training!**
(Voraussetzung: Rechnung ist beglichen)

Dozent: Roman Topp

Termine: 22./23.01.2018 1. Tag 10:00 bis 17:00 Uhr / 2. Tag 09:00 bis 15:00 Uhr

Ort: Entspannungsakademie | Xaver-Hamberger-Weg 17a | 85614 Kirchseon/Eglharting

Tickets: Inklusive Handout, Teilnahmebescheinigung, Pausengetränke / Snacks.

<p>Frühbucher (Anmeldung bis 6 Wochen vor Veranstaltungsbeginn)</p> <p>530 € pro Person (inkl. MwSt.)</p>	<p>Partner (Bei gleichzeitiger Anmeldung einer 2. Person)</p> <p>530 € pro Person (inkl. MwSt.)</p>	<p>Standard (Anmeldung bis 8 Tage vor Beginn solange freie Plätze verfügbar)</p> <p>590 € pro Person (inkl. MwSt.)</p>
---	---	--



Anmeldung

Intensivtraining Professional Business Networking

Special für Coaches und Trainer der Entspannungsakademie!

Veranstaltungsort: Entspannungsakademie
Xaver-Hamberger-Weg 17a | 85614 Kirchseeon/Eglharting

Termine: 22./23.01.2018 1. Tag 10:00 bis 17:00 Uhr / 2. Tag 09:00 bis 15:00 Uhr

Veranstalter: Entspannungsakademie | Inh. Christine Matheja
Anzinger Straße 10a | 85586 Poing
Telefon: 08121 222702 | Telefax: 08121 222701
Email: christine.matheja@entspannungsakademie.de

Bitte füllen Sie die Anmeldung aus und senden uns diese per Post oder Fax. Wir senden Ihnen umgehend eine Anmeldebestätigung, die Anmeldung wird mit dieser Bestätigung verbindlich. Wir informieren Sie umgehend, sollten keine Plätze mehr frei sein. Bitte senden Sie uns bei einer Partnerbuchung beide Anmeldungen gleichzeitig und mit entsprechendem Hinweis zu, damit wir dies entsprechend berücksichtigen können – Danke!

Firma:

Vorname: Name:

Straße: PLZ/Stadt:

Telefon: Mobile:

Email:

Tickets: Inklusive Handout, Teilnahmebescheinigung, Pausengetränke / Snacks.		
<input type="checkbox"/> Frühbucher (Anmeldung bis 6 Wochen vor Veranstaltungsbeginn) 530 € pro Person (inkl. MwSt.) (€ 445,38 zzgl. MwSt.)	<input type="checkbox"/> Partner (Bei gleichzeitiger Anmeldung einer 2. Person) 530 € pro Person (inkl. MwSt.) (€ 445,38 zzgl. MwSt.)	<input type="checkbox"/> Standard (Anmeldung bis 8 Tage vor Beginn solange freie Plätze verfügbar) 590 € pro Person (inkl. MwSt.) (€ 495,80 zzgl. MwSt.)

Datum: Unterschrift:

Anmeldebedingungen

Die Veranstaltungsgebühr ist nach Erhalt der Rechnung zu begleichen. Wird die Anmeldung später als zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn storniert, werden 50%, bei Absagen innerhalb einer Woche vor Veranstaltungsbeginn 100% der Teilnahmegebühr berechnet. Bei Nichterscheinen bleibt die Verpflichtung zur Zahlung der vollen Teilnahmegebühr bestehen. Selbstverständlich akzeptieren wir einen Ersatzteilnehmer. Wir behalten uns vor die Veranstaltung bis 2 Wochen vor Start wegen z.B. geringer Teilnehmeranzahl abzusagen. Haftung: Der/die Teilnehmer sind für sich selbst und ihre Handlungen innerhalb der Veranstaltung verantwortlich. Mit der Anmeldung bestätigt der/die Teilnehmer/in gesund zu sein. Etwaige Erkrankungen oder Verhinderungen bitten wir unverzüglich dem Veranstalter anzuzeigen.